



**ТРАНСКРИПТ КОНФЕРЕНЦ-
ЗВОНКА
(отредактированный и
дополненный)**

**ПРЕДСТАВИТЕЛИ
ОАО «МОЭСК»**

Бондарева Оксана (основной докладчик) -
начальник управления корпоративных
финансов

Брагова Валентина – директор по
экономике и финансам

Иванова Елена – директор департамента
тарифообразования

Колесников Дмитрий – заместитель
директора департамента инвестиций

Макаровский Алексей – начальник
управления экономики технологических
присоединений

Белкин Дмитрий – начальник управления
консолидации электросетевых активов

Баранова Дарья (ведущая) – начальник
отдела IR

Ведущая: Добрый день уважаемые коллеги, рады приветствовать вас на конференц-звонке, посвященном финансовым результатам нашей компании по МСФО за первое полугодие 2012 г. Представляю вам основного нашего докладчика сегодня — это начальник управления корпоративных финансов Бондарева Оксана Александровна. Она зачитает доклад, после которого у вас появится возможность задать свои вопросы.

Бондарева Оксана: Добрый день, уважаемые коллеги. Позвольте представить вам консолидированную промежуточную сокращенную финансовую отчетность МОЭСК в соответствии с МСФО за первое полугодие 2012 г.

В консолидированную промежуточную сокращенную финансовую отчетность группы включены результаты деятельности ОАО «МОЭСК» и всех его дочерних обществ, а именно: ОАО «Москабельсетьмонтаж», ОАО «Москабельэнергоремонт», ОАО «Завод по ремонту электротехнического оборудования» и ОАО «Энергоцентр» за первое полугодие 2012 г.

Данная отчетность прошла обзорную проверку аудиторами ЗАО «КПМГ».

В первом полугодии 2012 г. произошло снижение финансовых результатов по сравнению с первым полугодием 2011 г. На общее снижение выручки оказало влияние снижение выручки по передаче электроэнергии, и обусловлен данный факт частичным переходом функций оператора «котловых» расчетов по г. Москве к ОАО «ОЭК», а также сохранением тарифов в первом полугодии 2012 г. на уровне 2011 г. в связи с Постановлением Правительства РФ от 29.12.2011 № 1178 «О ценообразовании в области регулируемых цен (тарифов) в электроэнергетике».

Указанные факторы привели к тому, что средневзвешенный тариф на передачу



электроэнергии за первое полугодие 2012 г. снизился на 9 коп. за 1 кВт/ч и составил 1 руб. 43 коп. за кВт/ч. В то же время в составе расходов произошел значительный рост амортизации по сравнению с первым полугодием 2011 г., что с учетом отсутствия прироста тарифов в первом полугодии 2012 г. привело к снижению операционной прибыли на 10 %.

Снижение чистой прибыли на 8 % по сравнению со снижением операционной прибыли вызвано превышением роста финансовых доходов над ростом финансовых расходов, а также снижением расходов по налогу на прибыль. Показатель чистой рентабельности при этом не изменился и составил 15 %.

При этом EBITDA за первое полугодие 2012 г. увеличилась на 2,3 % по отношению к первому полугодью 2011 г., что с учетом снижения выручки привело к увеличению рентабельности по EBITDA на 4 процентных пункта: с 34 до 38 %.

Увеличение чистого долга на 19 % вследствие роста числа заимствований во втором полугодии 2011 г. и первом полугодии 2012 г., привело к росту показателя «Чистый долг/EBITDA» на 16 %.

Несмотря на некоторое снижение чистой прибыли, проведенный анализ на наличие признаков обесценения показал, что компании группы имеют достаточный запас прочности, и на отчетную дату необходимость проводить обесценение внеоборотных активов отсутствует.

Кроме того, по сравнению с другими МРСК, группа МОЭСК по-прежнему занимает уверенную лидирующую позицию по всем перечисленным параметрам.

Ключевые операционные результаты за первое полугодие 2012 г. демонстрируют положительную динамику. Полезный отпуск электроэнергии в первом полугодии 2012 г. увеличился на 4,5 %, при этом потери электроэнергии снизились на 1,25 %.

В течение отчетного периода, как я уже сказала, произошло снижение выручки по передаче электроэнергии на 11 % и увеличение выручки от технологического присоединения - на 8%. Рост выручки от технологического присоединения произошел за счет ускорения сроков строительства объектов, увеличения количества присоединяемых потребителей, несмотря на снижение среднего тарифа на технологическое присоединение.

В структуре выручки по регионам прослеживается общая тенденция снижения как по Москве, так и по Московской области.

Теперь к расходам. Снижение операционных расходов произошло на 3,838 млрд руб. или 8 %, и это в значительной степени обусловлено изменением схем расчетов по передаче электроэнергии по г. Москве и передаче части «котлового» тарифа в ОАО «ОЭК», в результате чего расходы на услуги ТСО снизились сразу на 26 % или составили 23 % всех операционных расходов по сравнению с 30 % по результатам первого полугодия 2011 г.

Сокращение расходов на покупку потерь произошло за счет снижения как объема потерь, так и фактической нерегулируемой цены электроэнергии, покупаемой на розничном рынке у гарантирующих поставщиков в целях компенсации потерь.



Снижение затрат на фонд оплаты труда и социальные страховые взносы, а также ремонтное обслуживание объектов объясняется отсутствием в 2012 г. дополнительных работ по ликвидации аварий, связанных с последствиями «Ледяного дождя».

Рост амортизации на 1,800 млрд руб. произошел в результате значительного ввода в эксплуатацию и модернизации основных фондов в конце 2011 г.

Прочие расходы увеличились за счет расходов на оформление прав собственности на земельные участки и объекты недвижимости, а также увеличения расходов на оплату услуг субподрядных организаций, привлекаемых к выполнению работ по осуществлению основной деятельности ОАО «МКСМ».

Рост показателей EBITDA составил 2,3 % и обусловлен снижением расходов на передачу электроэнергии, покупку электроэнергии в целях компенсации потерь, расходов на персонал и ремонтное обслуживание.

Денежный поток от операционной деятельности за первое полугодие 2012 г. составил 19,45 млрд руб. и наряду с денежными средствами на начало отчетного периода в сумме 2,61 млрд руб. был направлен на финансирование капитальных вложений и погашение кредитных обязательств группы.

В структуре обязательств наблюдается снижение краткосрочных кредитов и займов и значительное увеличение долгосрочных кредитов и займов.

Кредитный портфель в основном сформировали банковские кредиты, средневзвешенная ставка по которым без учета векселей и облигаций на 30 июня 2012 г. составила 8,75 %.

Выполнение инвестиционной программы в части капитальных вложений в первом полугодии 2012 г. на 72 % больше аналогичного показателя первого полугодия 2011 г. В структуре капитальных вложений наибольший удельный вес занимает техническое перевооружение – 51 %, а также новое строительство – 39 %.

Основными источниками финансирования инвестиционной программы являются: амортизация – 34 %, заемные средства – 23 % и прибыль – 22 %. Фактические капитальные вложения в первом полугодии 2012 г. превышают плановые значения на 18 % за счет следующих факторов:

1. Выполнение работ с целью подключения новых абонентов для исполнения обязательств по договорам технологического присоединения;
2. Сокращение по отдельным титулам сроков производства работ относительно запланированных в инвестиционной программе с целью выполнения поручений органов исполнительной власти;
3. Разработка проектно-сметной документации, проведение торгово-закупочных процедур в 4-м квартале 2011 г. для целей 2012 г., что позволило досрочно выполнить отдельные титулы, запланированные в инвестиционной программе;
4. Принятие на баланс оборудования, закупленного по договорам лизинга.



На этом мой доклад закончен.

Ведущая: Оксана, спасибо большое, а сейчас мы готовы ответить на ваши вопросы.

Дмитрий Булгаков, Дойче Банк: *Здравствуйте! Спасибо большое за презентацию, у меня, если позволите, три вопроса. Первый вопрос немного не касается отчетности, но может быть сможете рассказать нам, по результатам пятничной встречи в ФСТ были ли приняты какие-то решения по параметрам RAB по МОЭСК?*

Иванова Елена: Добрый день, уважаемый коллеги. 12 октября Правлением Федеральной службы по тарифам было принято положительное решение о согласовании перехода МОЭСК к регулированию тарифов методом доходности инвестированного капитала и были согласованы долгосрочные параметры регулирования на период 2012-2017 гг. Регулирующими органами, Комитетом по ценам и тарифам Московской области и Региональной энергетической комиссией г. Москвы соответствующие решения также будут приняты сегодня, поскольку по результатам Правления ФСТ от 12 октября 2012 г. заседания Правления были открыты и на сегодняшний момент будут закрыты с вынесением соответствующих решений.

Дмитрий Булгаков, Дойче Банк: *А у вас есть уже какие-то параметры или это будет известно уже только после РЭКовских заседаний, РЭКовских решений?*

Иванова Елена: У нас есть проектное решение, но мы полагаем, все-таки нужно дождаться официального опубликования, и потом уже мы разместим пресс-релиз по результатам, так сказать, RAB-перезагрузки.

Дмитрий Булгаков, Дойче Банк: *Спасибо. Второй вопрос касается оценки загрузки новых мощностей. На слайде 12 презентации вы говорите, что в 2012 г. вы вводили новые объекты, хотелось бы понять вообще, как вы оцениваете уровень загрузки новых мощностей не только тех, которые были введены в 2012 г., а и тех, которые, может быть, вводились в 2011 г. Как этот параметр сравнивается с загрузкой старых мощностей в среднем?*

Ведущая: Дмитрий, к сожалению, на ваш третий вопрос не сможем ответить на звонке, однако, обещаем направить вам информацию по нему посредством электронной почты. Есть ли у вас какие-либо еще вопросы?

Дмитрий Булгаков, Дойче Банк: *Я, с вашего позволения, предложил бы, возможно, этот вопрос по загрузке будет интересен всем, не только мне, но и другим тоже послать.*

Ведущая: Хорошо, спасибо, мы обещаем, что разместим данную информацию у нас на сайте. Спасибо большое.

Дмитрий Булгаков, Дойче Банк: *И третий вопрос касается платы за присоединение. В презентации на стр. 6 говорится, что средний тариф за техприсоединение снизился на 36 %, но благодаря ускорению вводов и просто количества присоединений вы продемонстрировали совершенно другую динамику по выручке и по прибыли от*



техприсоединения. Какой вообще вы видите прибыль от техприсоединения во втором полугодии, в 2013 г.? Сможете ли вы также противостоять вот этому снижающемуся тренду по тарифу дальнейшим ростом присоединений? Где вы видите прибыль от техприсоединений во втором полугодии и по следующему году? Спасибо.

Макаровский Алексей: Добрый день, Дмитрий. Относительно размера выручки за техприсоединения: выручка за техприсоединения падает и причина этого в резком снижении тарифов на техприсоединение, но это естественно. Далее, резкое снижение тарифов произошло 01 января 2011 г., при этом в 2011 г. и в 2012 г. у нас нет такого резкого падения объема выручки. Это связано с тем, что срок исполнения договоров от полугода до двух-трех лет. Причем, в пределах полугода исполняются договоры с мощностью заявок до 100 кВт. Как правило, они исполняются в течение полугода-года, и выручка закрывается в соответствующем периоде. Почему происходит более-менее ощутимое падение только сейчас, потому что сейчас мы закрываем договоры, которые были заключены в 2008-2009-2010 г., то есть по тарифам прошлых лет. Это, естественно, крупные договоры закрываются со сроком порядка трех лет. Поэтому в следующем году мы ожидаем еще незначительное падение выручки относительно 2012 г., а в дальнейшем падение продолжится. Но падение будет не бесконечным, а дойдет до уровня сегодняшнего тарифа, и, если уровень сегодняшнего тарифа сохранится в дальнейшем, в 2014-2015-2016 гг. и так далее, то и размер выручки выйдет на этот уровень со временем, но с запаздыванием на 2-3 года как минимум. Я ответил на ваш вопрос?

Дмитрий Булгаков, Дойче Банк: *Да, вы ответили. Смотрите, я посчитал, что если брать прибыль до налогообложения, то примерно 38 % относится к услугам от присоединения, это достаточно серьезная часть, да? Как вообще вы видите, в дальнейшем она будет падать, на сколько, в какие промежутки времени? Вы сказали, что следующий год по выручке вы видите примерно те же самые размеры и что начнется падение с 2014 г., как-то можете цифрами описать это?*

Макаровский Алексей: Выручку следующего года мы видим на уровне 13-14 млрд руб. по году, это, наверное, 20 % снижение относительно текущего года. Далее, относительно прибыли. Мне сложно сказать, как будет снижаться прибыль. Конечно, она будет снижаться, но прибыль по техприсоединению зависит не только от размера выручки, она много от чего зависит, в том числе и от объема активирования между сетевыми компаниями, это основной фактор, который сейчас влияет на объем прибыли. Поэтому я бы не брался сейчас говорить, как будет изменяться прибыль от техприсоединения, именно прибыль.

Дмитрий Булгаков, Дойче Банк: *А выручка в 2014 г. в денежном выражении какой вам сейчас представляется?*

Макаровский Алексей: Я бы выручку 2014 г. оценил в размере, наверное, 10 млрд, не более.

Александр Селезнев, ВТБ: *Добрый день, большое спасибо за интересную презентацию. У меня уточняющий вопрос. Где-то в начале марта или, прошу прощения, где-то в конце марта или начале апреля вы давали прогноз по финансовым результатам компании на 2012 г. Если не ошибаюсь, вы давали guidance порядка 34-35 млрд руб., в зависимости от РСБУ*



Финансовые результаты деятельности за первое полугодие 2012 г. по МСФО

15 октября, 2012 г.
г. Москва

или IFRS. У меня такой вопрос, где сейчас ваш прогноз по году, потому что сейчас мы фактически уже в ноябре? Что вы ждете по финансовым результатам компании?

Справочно: фрагмент слайда презентации, подготовленной к мероприятию «День аналитика» 29.03.2012.

Наименование показателя		Факт 2009 г.	Факт 2010 г.	Факт 2011 г.	2011/ 2010, %	План 2012 г.
Выручка, млн. руб.	МСФО*	85 831	111 732	128 466	15	-
	РСБУ	85 233	110 634	126 546	14	108 393
ЕБИТДА, млн. руб.	МСФО	31 071	37 420	42 028	12	-
	РСБУ	24 804	36 246	39 685	10	34 059
Рентабельность по ЕБИТДА, %	МСФО	36	33	33	-	-
	РСБУ	29	33	31	4	31
ЕБИТ, млн. руб.	МСФО	20 834	24 081	25 489	6	-
	РСБУ	13 757	24 090	24 488	2	17 522
Рентабельность по ЕБИТ, %	МСФО	24	22	20	-9	-
	РСБУ	16	22	19	-11	16
Чистая прибыль, млн. руб.	МСФО	10 508	17 163	18 296	4	-
	РСБУ	6 319	15 622	17 053	9	8 802
Рентабельность по чистой прибыли, %	МСФО	12	15	14	-7	-
	РСБУ	7	14	14	-5	8
Чистые активы, млн. руб.	МСФО	89 357	106 071	123 167	16	-
	РСБУ	122 128	138 020	155 178	10,5	163 263

Брагова Валентина: Добрый день уважаемые коллеги, Брагова Валентина Викторовна. Прогноз, который мы давали где-то полгода назад, базировался в основном на утвержденном бизнес-плане. В первую очередь, при формировании утвержденного бизнес-плана, мы исходили из неких предположений по «котловому» тарифу. Тарифно-балансовых решений на 2012 г. на момент формирования Бизнес-плана еще не было. За эти полгода у нас многое что уточнилось. После получения утвержденных тарифно-балансовых решений на 2012 г. и понимания, как формируется «котловой» полезный отпуск в Компании, существующая система «двойного котла» была принята для уточнения финансовых результатов по 2012 г. При формировании скорректированного бизнес-плана мы исходили из уже сложившихся фактических результатов за 1 полугодие 2012 г. Соответственно, параметры финансовых результатов, которые были изначально в утвержденном бизнес-плане, будут перевыполнены, причем значительно. По крайней мере, если у нас в утвержденном бизнес-плане планировалась чистая прибыль на уровне 8,8 млрд руб., теперь мы видим, что эти результаты мы достигли, в принципе уже в первом полугодии. И в ожидаемых результатах за 2012 г. параметры будут на следующем уровне : по выручке — на уровне 117 млрд руб., по ЕБИТДА не менее 40 млрд руб., по чистой прибыли — на уровне 16 млрд руб.



Александр Селезнев, ВТБ: Спасибо большое. Подскажите, пожалуйста, в связи с этим обновленным прогнозом, какой объем выручки по техприсоединению вы ожидаете за 2012 г.?

Брагова Валентина: Объем выручки по техприсоединению за 2012 г. порядка 17 млрд руб.

Александр Селезнев, ВТБ: Спасибо большое и последний вопрос, не знаю, сможете ли вы как-то прокомментировать... Генеральный директор ФСК, недавно выступая в Петербурге, говоря в общем о вопросах технологического присоединения, высказал такое предположение, что не исключено, что плата в дальнейшем вообще будет отменена. У меня такой вопрос: ваше отношение к возможной отмене платы за техприсоединение и проводились ли вами какие-то расчеты о том, насколько должен вырасти тариф, для того, чтобы компания по сути могла взять на себя расходы по подключению новых пользователей.

Иванова Елена: Вы знаете, в настоящее время предпосылок к отмене мы пока не видим, более того, в настоящее время ФСТ разработала новые Методические указания по определению стандартизированных ставок и размеров платы. Данные Методические указания находятся сейчас в Минюсте на регистрации и в настоящее время мы уже подготовили пакет обосновывающих материалов в регулирующие органы по стандартизированным ставкам. Таким образом, мы ожидаем, что если никаких не будет с публикацией проволочек, то настоящая Методика вступит в силу, и с 1-го января, возможно, регулирующие органы уже утвердят новые стандартизированные ставки. С этим Приказом Федеральной службы по тарифам вы можете непосредственно ознакомиться на сайте ФСТ¹ и посмотреть, какие есть изменения. Пока таким образом.

Надежда Тимохова, JP Morgan: Добрый день, коллеги. Спасибо большое за презентацию, у меня немного вопросов. Первый касается ваших капзатрат. Скажите, пожалуйста, что вы планируете в этом и следующем году, по полному году? Какую сумму?

Колесников Дмитрий Викторович: Добрый день, коллеги. В части капзатрат по 2012 г. у нас скорректированный план составляет 37,952 млрд руб. по финансированию с НДС, что в принципе всего на 500 млн больше, чем было утверждено Минэнерго в мае этого года. Соответственно, на 2013 г. у нас все без изменений - как было утверждено Минэнерго, т. е. 52,274 млрд руб. – это объем финансирования инвестиционной программы с НДС. То есть, мы живем в рамках утвержденной Минэнерго 5 мая 2012 г. (приказ № 241) инвестиционной программы.

Надежда Тимохова, JP Morgan: Понятно, спасибо большое. И еще один вопрос, могут ли акционеры ожидать, что вы будете платить какие-либо дивиденды в этом или следующем году?

Брагова Валентина: Да, у нас выплата дивидендов происходит ежегодно, и мы планируем выплату дивидендов, однако ее объем зависит от решений Совета директоров и собрания

¹ Дополнение после конференц-звонка: приказ ФСТ России от 11.09.2012 № 209-э/1 «Об утверждении Методических указаний по определению размера платы за технологическое присоединение к электрическим сетям».



акционеров, поэтому мы, естественно, ее планируем, но величину будут утверждать наши корпоративные органы.

Надежда Тимохова, JP Morgan: Понятно, а поднималась ли дискуссия о том, чтобы выплату дивидендов привязать к pay-out ratio 25 % чистой прибыли, выплачивать в качестве дивидендов или у вас пока таких разговоров не было?

Брагова Валентина: Нет, мы обсуждали, конечно, этот вопрос, он связан со следующим: дело в том, что МОЭСК имеет два вида деятельности: это деятельность по передаче электроэнергии и оказание услуг по технологическому присоединению. В соответствии с Методическими указаниями по определению размера платы за ТП, мы не можем платить дивиденды из чистой прибыли по ТП. Компания может платить дивиденды только от прибыли, возникшей от вида деятельности «передача электроэнергии». Если рассмотреть нашу выплату дивидендов в 2012 г. за 2011 г. – на уровне 1,200 млрд руб. – это и составляет примерно 25% от чистой прибыли от передачи электроэнергии. Прибыль от вида деятельности по техприсоединению мы не имеем права направлять на выплату дивидендов.

Александр Селезнев, ВТБ: Спасибо большое, два коротких вопроса. Подскажите, пожалуйста, первый вопрос: в стратегии холдинга МРСК есть такая статья по консолидации территориальных сетевых организаций. У меня такой вопрос, ведется ли какая-то программа, работа в компании относительно возможного поглощения небольших ТСО, мы не говорим об ОЭЖ, о каких-то крупных игроках, а возможно, о мелких. И если ведется, то какой возможный объем финансирования вы закладываете под эту программу?

Дмитрий Белкин: Спасибо за ваш вопрос. Программа консолидации в компании разработана, она находится в данный момент на согласовании в Холдинге МРСК. Работы по сделкам по консолидации компания ведет, мы сейчас находимся в стадии переговоров с менеджментом или акционерами и собственниками ТСО. К сожалению, в настоящий момент мы не готовы озвучить бюджеты и сроки реализации программы, потому что сделки еще находятся не в той стадии. В любом случае, что могу сказать, что каждая конкретная сделка по консолидации будет проходить соответствующее корпоративное одобрение, в том числе Советом директоров МОЭСК и Советом директоров холдинга МРСК. Поэтому на данном этапе информация будет раскрыта.

Александр Селезнев, ВТБ: Спасибо большое, еще один уточняющий вопрос: недавно проходила информация, что господин Дворкович заявил о том, что возможно будет перераспределение тарифа между ТСО и МРСК. У меня такой вопрос, какой эффект возможно ждете от этого перераспределения, вообще что вы думаете относительно такого перераспределения тарифов между различными сетевыми организациями?

Иванова Елена: Действительно, сейчас на государственном уровне стоит вопрос о том, что в некоторых регионах ТСО прирастают наибольшими темпами, нежели чем МРСК или какие-то крупнейшие сетевые организации. В настоящее время метод регулирования RAB является приоритетным и все те, кто не регулируется методом RAB, регулируются так называемой «жесткой индексацией». Вы о ней можете прочитать в Постановлении Правительства РФ №1178. Таким образом подразумевается в соответствии с действующим законодательством, что организации, не вошедшие в RAB будут иметь какой-то наименьший прирост по



тарифам.

Александр Селезнев, ВТБ: Правильно ли я понял, что ОЭК в Москве регулируется по RAB?

Иванова Елена: Да, верно, в г. Москве методом RAB регулируются две организации: МОЭСК и ОЭК.

Александр Селезнев, ВТБ: А примерно, доля выручки, которая приходится на оставшиеся ТСО, она сколько составляет?

Иванова Елена: Под рукой, к сожалению, таких данных нет². Но большую часть «котловой» выручки занимает МОЭСК, порядка 70 %, поэтому все остальное – это ОЭК и прочие ТСО.

Александр Селезнев, ВТБ: То есть, я правильно понимаю, что сейчас все равно МОЭСК остается держателем котла и в Москве, и в Московской области, в Москве существуют котлы второго уровня, которые сейчас находятся на ОЭК?

Иванова Елена: В Московской области мы являемся «котлодержателем», а в Москве у нас такой, некий смешанный котел, когда и ОЭК, и мы являемся «котлодержателем». И мы, и ОЭК осуществляем взаиморасчеты с ТСО второго уровня. На сегодняшний момент это так.

Александр Селезнев, ВТБ: То есть, грубо говоря, расчетов с ОЭК у МОЭСК сейчас нет?

Иванова Елена: Есть у МОЭСК расчеты с ОЭК³.

Надежда Тимохова, JP Morgan: Холдинг недавно заявлял, что он рассматривает приватизацию МРСК в следующем году. Я хотела бы узнать, обсуждалась ли с вами такая возможность на 2013-2014 гг. или, может быть, будет реанимирована сделка с Газпромбанком? Есть какая-то у вас информация, которой вы можете с нами поделиться?

Ведущая: Спасибо за вопрос, но, к сожалению, поскольку мы являемся объектом сделки, у нас нет информации, поэтому основные вопросы нужно задавать собственникам. Мы бы очень хотели, конечно, ответить на него, но, к сожалению, не можем.

Андрей Труфанов, Сбербанк: Добрый день, вопрос следующий: учитывая, что Методология расчета RAB сейчас использует такой момент, что инвестиции учитываются по факту ввода, а не по факту финансирования, не могли бы вы уточнить, какая разница сейчас у МОЭСК в расчетах. Я имею в виду, насколько в процентах отличается объем ввода от объема финансирования? И если такая разница есть, к какому году вы примерно ожидаете, что ситуация выровняется, что объемы ввода будут равны примерно объемам финансирования? Спасибо.

Колесников Дмитрий: У нас объем ввода и объем финансирования, если из него убрать

² Дополнение после конференц-звонка: доля выручки ОАО «МОЭСК» в «котловой» выручке в 2012 г.: г. Москва – 65,4%, Московская область – 68,4%, в целом по двум субъектам – 66,7%.

³ Дополнение после конференц-звонка: расчеты производятся на объемы перетока в связи с различными тарифами МОЭСК, ОЭК и котловыми.



НДС, на 5-ти летнем периоде практически не отличаются с учетом постоянного этапного выполнения работ. Если конкретно взять к примеру 2012 г., то у нас объем ввода в основные фонды составляет 37,5 млрд руб. в целом по компании, при финансировании 37,9 млрд руб. с НДС. По 2013 г. у нас ввод запланирован на уровне 39,3 млрд руб., при финансировании 52,3 млрд руб. с НДС. В разные годы ситуация разная, но в целом если взять 2012-2017 гг. и убрать из финансирования объем НДС, то цифра получится практически сопоставимая с объемом вводов в основные фонды.

***Константин Рейли, Метрополь:** Добрый день, спасибо за презентацию. Хотелось бы спросить, какой компания ожидает убыток от присоединения льготных потребителей в 2012 г. и какие планы по 2013 г.?*

Макаровский Алексей, начальник Управления экономики и присоединения: В данном случае говорить о том, что убыток – не совсем правильно, но в целом есть дефицит на уровне 1,5 млрд руб. в год в среднем, но весь дефицит, он включает соответственно законодательству плату за передачу, поэтому называть его убытком не совсем правильно. Вот, в общем-то, и все.

***Константин Рейли, Метрополь:** Хорошо, спасибо, вы ответили на вопрос.*

Ведущая: Уважаемые коллеги, спасибо за ваше участие, за ваши вопросы. Мы были рады поучаствовать в конференц-звонке. На все те вопросы, на которые нам не удалось ответить, мы постараемся ответить посредством размещенного транскрипта звонка или непосредственно на e-mail. Спасибо большое, до свидания.